



Санкт-Петербург

Объем инвестиций: \$ 350 тыс.

Резюме: Производство оборудования для очистки внутренних поверхностей железнодорожных цистерн от остатков нефтепродуктов. Предлагается мобильный комплекс с автономным источником питания для быстрой и качественной промывки внутренних поверхностей вагонов-цистерн от углеводородных остатков и всего перечня перевозимых продуктов под погрузку и для проведения ремонтно-профилактических работ цистерн. Оборудование будет продаваться собственникам подвижного состава и ремонтным депо.

Общая информация о компании

Торговые марки – нет

История создания: 2006 г. Создано под инвестиционный проект

Количество работающих: 5 человек.

Команда

Харитонов Сергей Олегович – генеральный директор, 45 лет. Образование высшее, закончил ВВМУРЭ им. А.С. Попова, службу окончил в 1994 г. С 1995 г. занимал руководящие должности в ряде компаний. С 1997 г. до 2006 г. Директор регионального представительства по Северо-Западу от ЗАО «Торговый Дом «Нефтяной». Отличается энергичным и нестандартным подходом к решению сложных задач.

Васильев Владимир Анатольевич – менеджер компании, с 1996 г. по 2001 г старший менеджер отдела продаж ООО «Петроойл». В проекте отвечает за организацию производства. Ответственный и грамотный технический специалист.

Продукция

ООО «Тексикс» предлагает мобильный комплекс (базируемый на автомобиле, железнодорожной платформе или в контейнере) с автономным источником питания для быстрой и качественной промывки внутренних поверхностей вагонов цистерн от углеводородных остатков и всего перечня перевозимых продуктов. Промывка осуществляется под погрузку и для проведения ремонтно-профилактических работ цистерн, с остатками темных нефтепродуктов до 500 мм по высоте котла цистерны при полном сборе смывого нефтепродукта. Качество промывки вагонов цистерн соответствует требованиям ГОСТ 1510-84.

Конкурентные преимущества определяются следующими параметрами:

- низкая себестоимость отмывки (до 1500 руб. на цистерну)
- быстрота процесса (до 30 минут)
- возможность сбора и последующего использования смывых нефтепродуктов.

Технология защищена режимом сохранения «ноу-хау». Ведутся работы по подготовке патентной заявки.

Рынок

Оборудование востребовано всеми собственниками железнодорожных вагонов-цистерн для подготовки под погрузку и проведения ремонтно-профилактических работ.

В настоящий момент объем рынка можно рассматривать только приблизительно. Технология ориентирована для подготовки вагонов к плановому ремонту в вагоноремонтных депо, находящихся в собственности коммерческих организаций. Это более 40 объектов на территории РФ. Определяя рынок с точки зрения финансов, это 40-100 миллионов рублей. ООО «Тексикс» планирует занять 30% этого рынка. Кроме того рынком сбыта являются собственники подвижного состава - транспортные компании, нефтеперерабатывающие и химические заводы. Первичный вход на рынок планируется начать с относительно небольших ремонтных депо и независимых перевозчиков. В дальнейшем планируется расширение сбыта также на экспорт – в первую очередь в СНГ.

Несмотря на кризис, объем перевозок нефти и подобных грузов не сокращается, что обеспечит устойчивый спрос.

Основные конкуренты – фирмы «Чистые технологии», «Чистый мир-М».

Основным конкурентным преимуществом ООО «Тексикс» является высокая эффективность технологии и мобильность установки.

Текущее состояние

Проведены исследования, разработана технология и конструкторская документация для производства установок. Проведены переговоры с субподрядчиками по производству установок. Проведены переговоры с потенциальными заказчиками. Оборудование может быть изготовлено исходя из технических требований заказчика в срок до 90 дней. Имеется квалифицированный производственный и управленческий персонал. Компания готова к активному росту и развитию.

Стратегия развития

1. НИОКР	20%
2. Приобретение основных средств	70%
3. Маркетинг	3%
4. Оборотные средства	5%
5. Другое	2%

Результат инвестиций

Планируется создать рабочий комплекс, работающий в рекламно-производственном режиме, а так же для отработки НИОКР по улучшению свойств мощного состава.

Взаимодействие с инвестором

Оговаривается отдельно, в зависимости от условий инвестирования. Готовы рассматривать передачу доли компании до 35%. Сумма инвестиций 350 тыс. долл. Срок инвестиций 3 года.