

Объем инвестиций: \$ 1 млн.

Резюме: Целью проекта является производство отечественного программного обеспечения, способного конкурировать с продукцией зарубежных компаний. Исполнителем проекта является ООО «СОФТРИД». Для достижения цели проекта необходимы инвестиции в объеме \$ 1 млн., которые окупятся через 4-5 лет реализации проекта.

Общая информация о компании

История создания: История ООО «СОФТРИД» началась в 2000 г., когда в составе технопарка Мордовского государственного университета (ОАО «НТПМ») была создана софт-компания RiD (Reliability in Details). В 2005 г. софт-компания RiD выиграла тендер на финансирование создания и развития малого предприятия по программе «СТАРТ» Фонда содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере и на ее базе учреждено общество с ограниченной ответственностью «Предприятие по производству программного обеспечения «СОФТРИД». В 2008 г. в связи с образованием ГУ «Бизнес-инкубатор Республики Мордовия» молодежное крыло предприятия образовало коллектив малого предприятия ООО «СОФТРИД». В настоящее время готовятся документы о поглощении этим предприятием своего предшественника.

Количество работающих: 7 человек.

Команда

Савинов Павел Игоревич — директор, 23 года. Окончил МГУ им. Н.П. Огарева, математический факультет, кафедра САПР.

Тихомирова Анна Александровна — главный программист, 23 года. Окончила МГУ им. Н.П. Огарева, математический факультет, кафедра САПР.

Белов Владимир Федорович — научный руководитель, доктор технических наук, профессор.

Продукция

ООО «СОФТРИД» предлагает high-tech производителям, предприятиям, использующим high-tech решения в своих товарах, а так же планирующим такое использование, надежную, высококачественную альтернативу дорогостоящим импортным и отечественным аналогам программных продуктов для автоматизации проектирования, моделирования и управления в промышленности, учитывающую местную специфику и особенности решаемых задач. Работая с СОФТРИД, а не с собственным персоналом, заказчик получает более профессиональный и менее рискованный путь решения внутренних проблем. СОФТРИД стремится сохранять баланс интересов, повышая уровень своих разработок преимущественно за счет внутренних резервов, а не за счет финансовых средств покупателей.

Опыт разработки «коробочных» и «заказных» программных продуктов:

- Комплекс программ автоматизации моделирования и анализа электроэнергетических систем Ems-CAD. Версия Ems-CAD 1.1 Student Edition предназначена для лабораторного обеспечения учебного курса «Кондуктивные помехи и восприимчивость» в рамках магистерских программ европейских университетов. Эксплуатируется в Швеции, в университете города Йончепинга.
- Комплекс программ для автоматизации оценки объектов недвижимости RealEst. Версия RealEst 1.0 предназначена для оценки стоимости квартир с помощью 2-х подходов. Эксплуатируется в Торгово-промышленной палате Республики Мордовия.
- Концептуальный проект программного обеспечения АСУП ОАО «Саранский телевизионный завод». Подписан контракт на разработку ТЭО системы.

Рынок

Комплекс программ автоматизации моделирования и анализа электроэнергетических систем Ems-CAD (маркетинг выполнен Научным парком г. Йончепинга, применительно к рынку Швеции)

Сегмент рынка: объекты энергетики и социальной инфраструктуры - насосные станции на базе автоматизированного асинхронного электропривода, системы бесперебойного электропитания госпиталей, ветро-энергетические системы электроснабжения.

Экземпляр программы входит в комплект каждого продукта, поставляемого на рынок фирмой изготовителем. Потенциальный рынок Швеции составляет 500 продуктов. Примерная оценка рынка стран Евросоюза составляет 2500 продаж. При цене одного продукта равной \$ 2 000 объем рынка составляет \$ 5 000 тыс. Спрос равномерный - \$ 1 000 ежегодно.

Комплекс программ RealEst для автоматизации процесса оценки объектов недвижимости (маркетинг выполнен ТПП РМ)

Сегмент рынка: региональные Торгово-промышленные палаты, организации, занимающиеся оценочной деятельностью, частные лица. Потенциальный рынок России составляет 250 продаж в год. При цене одного продукта равной \$ 500 объем рынка составляет \$ 125 тыс. в год. Спрос равномерный.

Объем рынка Ems-CAD + RealEst составляет \$5625 тыс. при равномерном спросе. Доля ООО «СОФТРИД» составляет \$ 2265 тыс. (см. «Финансовые показатели»).

Текущее состояние

Комплекс программ автоматизации моделирования и анализа электроэнергетических систем Ems-CAD Student Edition 1.1 применяется для лабораторного обеспечения учебного курса «Кондуктивные помехи и вос-

приимчивость» в рамках магистерских программ европейских университетов. Эксплуатируется в Швеции, в университете города Йончепинга. В настоящее время завершены НИОКР по промышленной версии продукта и проводятся маркетинговые исследования с привлечением зарубежных специалистов. Програма RealEst версии 1.0 применяется в отделе оценки имущества Торгово-промышленной палаты Республики Мордовия. Программа RealEst 2.0 имеет более совершенную архитектуру по сравнению с предыдущей версией. В настоящее время ведутся работы по повышению качества продукта и расширению его функциональности.

Стратегия развития

На первом этапе проекта осуществляется инкубация малого предприятия в ГУ «Бизнес-инкубатор Республики Мордовия» в течение 3-х лет. Предприятие развивается до численности 10 программистов, добивается устойчивого функционирования производственного процесса. Завершается разработка и осуществляются опытные продажи коробочных продуктов Emc-CAD и RealEst 2.0. Формируется портфель заказов на разработку единичных программных продуктов для предприятий-заказчиков, проводятся НИОКР по новым коробочным изделиям (комплекс программ моделирования финансово-экономической деятельности кластеров малых инновационных фирм (условно — InnoCAD) и комплекс программ моделирования электромагнитных помех в дальней зоне излучения по параметрам ближней зоны (условно — MaxCAD).

На втором этапе проекта каждый из 10 опытных программистов ООО «СОФТРИД» получит статус «Главный программист» и возглавит производственную группу из 10 программистов. Каждая группа будет разрабатывать отдельный проект объемом 1,5-2 млн. руб. в год. Таким образом, численность предприятия — фабрики по производству наукоемкого программного обеспечения — будет составлять 100 человек. Совокупность параметров развития ООО «СОФТРИД», достигнутых на втором этапе проекта, создаст условия для участия в тендерах на разработку дорогостоящих программных продуктов, позволит увеличить объемы продаж готовых товаров и услуг.

1. НИОКР	15%
2. Приобретение основных средств	50%
3. Маркетинг	10%
4. Оборотные средства	25%

Направление использования инвестиций — приобретение основных и оборотных средств для развития фабрики по производству наукоемкого программного обеспечения.

Результат инвестиций

Инвестиции обеспечат переход компании на качественно новый уровень в связи с наличием:

- портфеля заказов на программные продукты, сформированного на первом этапе;
- производственной базы, необходимой для участия коллектива программистов в тендерах на реализацию дорогостоящих программных продуктов.

Взаимодействие с инвестором

Срок окупаемости проекта — 3 года. Авторы проекта готовы рассмотреть любые варианты сотрудничества, взаимовыгодные для каждой из сторон. Доля инвестора в чистой прибыли предприятия может составлять 25%.