



Ростов на Дону

**Объем запрашиваемых инвестиций: \$ 3,5 млн.**

**Резюме** Разработка и производство электротехнической продукции: вентильно-индукторного электропривода конкурентоспособного на российском и зарубежном рынке, энергосберегающего оборудования, в том числе устройства плавного пуска асинхронных электродвигателей, систем управления электродвигателями и промышленными объектами. На выпускаемую продукцию имеет сертификаты соответствия.

**Торговые марки** – подана заявка на регистрацию товарного знака «Сапфир».

**История создания** – Предприятие основано в 1991 г. Предприятие осуществляет полный цикл: разработку, производство, реализацию и сервисное обслуживание всего ряда мощностей ВИП, работающих в различных отраслях производства. Переход от нерегулируемого электропривода к регулируемому – главная тенденция развития многих серьезных технологий, связанных с преобразованием энергии. Вентильно-индукторный электропривод отличается простотой конструкции и высокой надежностью и ремонтопригодностью, обладает высокими энергетическими и массогабаритными характеристиками, не уступающие традиционным электроприводам.

### Команда

**Санин Владимир Кириллович** – директор ООО «САПФИР», 54 года. Образование: высшее специальность «Электропривод и автоматизация промышленных установок» - 1982 г. Новочеркасск, ГОУ ДПО «Институт управления и инноваций авиационной промышленности» специальность – информационные системы в управлении, 2005 г., Ростов на Дону.

Создатель предприятия, лидер и организатор постановки на серийное производство вентильно-индукторного электропривода. Высококвалифицированный специалист, активный человек.

**Дудкина Инна Михайловна** - зам. директора по качеству 53 года. Образование: высшее. Таганрогский радиотехнический институт, специальность «Радиотехника», 1981 г, Таганрог; ГОУ ДПО «Институт управления и инноваций авиационной промышленности» специальность «Электронные технологии экономики», 2002 г. Ростов-на-Дону. Эксперт (аудитор) СМК Ассоциации по сертификации «Русский Регистр» – международный сертификат курса СР101 греческого центра обучения «Check Point» № 07983 от 14.05.2007 г.

**Петрушин Александр Дмитриевич** – доктор технических наук. Образование высшее Ростовский институт железнодорожного транспорта 1981 г. специальность «Электрические машины».

Команда предприятия сформировалась в процессе развития, представляет высоко квалифицированную, активную структуру - конструкторов, инженеров силовой электроники, наладчиков, программистов и др. способную решать сложные технические и технологические задачи.

### Продукция

Современный электропривод представляет собой конструктивное единство электромеханического преобразователя энергии (двигателя), силового преобразователя и системы управления. Он обеспечивает преобразование электрической энергии в механическую в соответствии с алгоритмом работы технологической установки. Следовательно, эффективность энергосберегающих технологий в значительной мере определяется эффективностью электропривода. Разработка высокопроизводительных, компактных и экономичных систем привода является приоритетным направлением развития современной техники. Предприятие осуществляет полный цикл: разработку, производство, реализацию и сервисное обслуживание всего ряда мощностей ВИП (вентильно-индукторный привод), работающих в различных отраслях производства и постоянно работает над расширением номенклатуры продукции.

Продукция по совокупности и качеству не уступает зарубежным аналогам. Применение новых материалов, комплектующих снижает себестоимость изделия без нанесения ущерба качества.

#### Главные преимущества

- простота конструкции и высокая надёжность электрической машины, наработка на отказ – 30 000 часов - отсутствие механического коммутатора (коллектора, щёток, обмоток) на роторе;
- высокая технологичность и низкая материалоемкость;
- высокое быстродействие за счёт малой инерционности ротора и полностью шихтованного ферромагнитной системы статора и ротора;
- точность управления моментом;
- бесконтактный, плавный, двухзонный способ регулирования частоты вращения в широком диапазоне более 100 000 об/мин.

### Рынок

Доля рынка, занимаемая Российскими производителями – 11%.

Доля рынка, занимаемая зарубежными фирмами на Российском рынке- 3%. На остальном рынке нет такой продукции – еще мало кто занимается энергосбережением, но вопрос актуальный – российские предприятия, ЖКХ, потребитель все больше внедряют энергосберегающие системы.

Основные потребители - ООО НПО «СОЮЗ-А» г. Курган, Водоканал РФ, ЖКХ РФ, ООО «Карбонлайт» г. Москва, ООО «ПК-ЗТЭО» г. Набережные Челны и другие. Ориентировочный объем – 5000- 10000 штук (или \$ 6 000 тыс. - \$ 12 000 тыс. ) в год приводов различной мощности.

Использование вентильно-индукторного электропривода позволяет выпускать на рынок: автоматизированные комплексы водоснабжения населения, промышленные автоматизированные системы вентиляции, центрифуги для медицины, промышленные пылесосы, двигатель-генератор для гибридных автомашин, гидросилсилители руля автомашин, электромобили, генераторы для ветро- гидроэнергетики.

Расширить сектор сбыта на внутреннем рынке, выход на рынки стран СНГ и зарубежья. Наша доля должна составлять – 45% рынка.

### Текущее состояние

Объем реализованной продукции за 8 месяцев текущего года составил – \$ 443,2 тыс. Ведутся работы по применению вентильно- индукторного электропривода для нефтедобывающей промышленности. Разработана КД для серийного производства вентильно- индукторного электропривода мощностью – от 1,1 кВт - 22 кВт.

### Стратегия развития

#### Направление использования инвестиций:

1. Модернизация существующих ВИП и разработка новых типов	8%
2. Приобретение специального металлообрабатывающего,	
3. балансировочного оборудования технологической оснастки	35%
4. Маркетинг	35%
5. Обратные средства ( закупка комплектующих, материалов и др.)	20%
6. Обучение производственного персонала	2%

#### Результат инвестиций

Создания конкурентноспособного высокотехнологичного производства вентильно- индукторных электроприводов на базе современного оборудования. Нового энергосберегающего эффективного бытового оборудования для населения.

#### Взаимодействие с инвестором

Доля инвестора в компании 35%. Стоимость доли по согласованию сторон на момент выхода –\$ 10 500 тыс.