



Москва

Объем инвестиций: \$ 600 тыс.

Резюме: Аппаратура ингаляционного наркоза (мини-испарители анестетиков и аппараты ИН) для больниц, МЧС, армии, скорой помощи и ветеринарии, а также техническая документация и патенты. Продается аппаратура (после регистрации/сертификации в конце 2009 г., для ветеринарии продается сейчас), техдокументация, патенты, лицензии на производство и реализацию аппаратуры.

Общая информация о компании

Торговые марки – ООО «НПФ «МИНИВАП»

История создания: Компания создана 28.03.2007 для НИР и ОКР по Госконтракту №4921р/7123. За 2 г. разработаны, изготовлены и апробированы мини-испарители и аппараты ИН. Медицинская апробация и характеристики новой аппаратуры освещены в 2-х ведущих журналах и на сайте www.rusanesth.com. Готовится серийное производство.

Количество работающих: 4 человека.

Команда

Берлин Александр Зиновьевич – генеральный директор, 65 лет. Разработал и внедрил в промышленность и медицину десятки аппаратов. Тысячи изделий находятся в эксплуатации.

Николин Андрей Сергеевич – директор по производству, 33 года. Модернизация, изготовление и сервис медицинской аппаратуры (ежегодно на 300 тыс. \$).

Гринвальд Андрей Викторович – директор по продаже и сервису, 33 года. Мониторинг, продажа и сервис медицинской аппаратуры (ежегодно на 300 тыс. \$).

Продукция

Мини-испарители анестетиков и аппараты ИН для обезболивания при хирургических операциях в больницах, полевых условиях и экстренных ситуациях.

Повышение стабильности дозирования анестетиков, уменьшение массы/габаритов аппаратуры, а также потребления дефицитных анестетиков и медицинских газов в 5-10 раз по сравнению с лучшими аналогами. Снижение капитальных и эксплуатационных затрат и вредных выбросов. Эксплуатация в любых условиях (больницы, МЧС, скорая помощь, армия и ветеринария).

Аппаратура и методика применения защищены 3 патентами РФ. Готовится регистрация и сертификация аппаратов в МЗ РФ.

Рынок

Эксплуатационный парк только в России составляет более 100 тыс. аппаратов (более 20 тыс. крупных больниц). Импорт новой аппаратуры - на сумму более 20 млн. \$, замена неисправной отечественной аппаратуры - на сумму около 1 млн. \$.

Зарубежный рынок. Продажа порядка 200 тыс. испарителей и аппаратов ИН на 1 млрд.\$, а также анестетиков к ним (севофлюран, изофлюран производства США) - более чем на 1 млрд \$.

В 2013 долевая продукция фирмы на отечественном рынке (всего 21 млн. \$) составит 8% (1.6 млн. \$). динамика развития фирмы указана в табл.

Особенности стратегии медицинского внедрения:

Продажа первых 50-100 аппаратов с обязательным техническим и медицинским мониторингом в течение 1-2 лет. Бесплатная передача первых 10 образцов инициаторам внедрения новой аппаратуры и методики.

Основные потребители – больницы России (более 20 тыс.) и стран СНГ. Расширение масштаба применения новой аппаратуры с соответствующим увеличением объема продаж (МЧС, скорая помощь, армия и ветеринария).

Текущее состояние

Изготовлена опытная партия аппаратов. Готовится их регистрация/сертификация. Организуется кооперация со специализированными предприятиями для серийного производства (за 2-3 года восстановить производство испарителей и аппаратов ИН до 1000 шт./год, сейчас отсутствует серийное производство современных отечественных испарителей анестетиков).

Стратегия развития

- | | |
|---|-----|
| 1. Приобретение основных средств | 3% |
| 2. Маркетинг | 12% |
| 3. Обратные средства (изготовление аппаратов) | 10% |
| 4. Лицензия на производство и реализацию | 13% |
| 5. Регистрация/сертификация изделий | 2% |
| 6. НИР (испытания и модификации для МЧС, армии и скорой помощи) | 60% |

Результат инвестиций

Организация и кооперация со специализированными отечественными предприятиями серийного производства аппаратуры для ингаляционного наркоза (1000 шт. на 2 млн. \$). Расширение масштаба применения и объема продаж новой аппаратуры (до 5 млн. \$ с учетом МЧС, скорой помощи и армии).

Взаимодействие с инвестором

Компания функционировала без инвестора. Срок окупаемости запрашиваемых инвестиций 2 г. Увеличение доли инвестора до 80%.