



Санкт-Петербург

### Объем инвестиций: \$ 1,2 млн.

**Резюме:** Технология направлена на создание дешевой и широкодоступной системы мониторинга и коррекции состояния больных с диабетом, гипертонией, астмой и других хронических заболеваний, а так же в спортивной медицине и фитнес на основе мобильного телефона, который выполняет функцию «Домашний доктор».

### Общая информация о компании

**История создания:** Компания была создана в 1990 г. доктором медицинских наук и хирургом В. Мужиковым. За все время было выпущено 8 поколений приборов. В 2006 г. была зарегистрирована новая компания ООО «Мед-Байт 2» для коммерциализации новой версии прибора и выхода компании на европейский рынок. В настоящее время наши приборы предыдущих поколений, предназначенные для врачей, по лицензии выпускаются голландской фирмой «Sanet» и Австрийской «Bionic Care» и продаются в Европе, юго-восточной Азии и Австралии.

**Количество работающих:** 7 человек.

### Команда

**Мужиков Валерий Геннадьевич** – директор проекта, 58 лет, к.м.н. Автор 14 патентов, 3х монографий, методик и технологий, имеет более 40 публикаций.

**Мужиков Николай Васильевич** - коммерческий директор, 46 лет. Вице президент группы компаний Транзас.

**Рогозин Владимир Борисович** - технический директор, 50 лет. Осуществляет разработку приборов для данной технологии уже более 10 лет.

**Гранихин Олег Николаевич** - профессор математики, 48 лет. Курирует математическое сопровождение проекта.

**Сергей Подузов** - менеджер проекта, 28 лет. В 2007 закончил университет в Гамбурге по специальности «мастер международного бизнес администрирования». В 2004 – Университет экономики и финансов СПб, специалист по финансовому управлению.

### Продукция

Предлагаются приборы для массового рынка «Домашний доктор в телефоне» в виде дешёвой (\$ 50-60) фурнитуры к мобильному телефону (это специальный термодатчик с Li- источником питания и системой Bluetooth связи с телефоном), для экспресс оценки по порогам чувствительности (ПЧ) акупунктурных точек состояния здоровья по важнейшим физиологическим и биохимическим показателям организма и их рефлекторной лечебной коррекции. Принцип работы системы основан на высоких корреляциях между важнейшими показателями организма и ПЧ в определённых точках. Такой прибор в частности, первоначально был предназначен для больных диабетом, т.к. он впервые выполняет функцию диагностики и лечения с неинвазивной оценкой уровня сахара крови с функцией прогноза и коррекцией состояния. Однако его возможности гораздо шире, и он может перестраиваться через Интернет для мониторинга самых различных заболеваний, а так же для высоких результатов в спорте и фитнесе. Все расчёты производятся на нашем сервере на котором находится всё Noy Хау. Система использует ресурсы современного мобильного телефона и в начале работает в режиме «самообучения», на основе нейронных самообучающихся систем (NGO). Информация с телефона передаётся на сервер, где строится индивидуальная математическая модель зависимости выбранного параметра от показателей точек. После «обучения» по данным замеров, расчётным путём оцениваются важнейшие показатели организма. На основе оценки биоритмов впервые осуществляется посистемный прогноз состояния с предупреждением о возможных кризах и расчётом точек для их рефлекторного купирования. Вся информация хранится на сервере с доступом на основе СИМ-карты пользователя и индивидуального кода. Основная прибыль получается за счёт предоставления услуг по телефону. Владелец такого «Домашнего доктора» может стать любой владелец мобильного телефона. Конкурентные преимущества заключаются в возможности впервые простого мониторинга состояния на уровне важнейших показателей организма, их прогноза и рефлекторного лечения с помощью мобильного телефона простым, дешевым прибором. Технология защищена 14 патентами и защитой системы обработки на специальном сервере. В настоящее время есть только отдалённые аналоги устройства в виде традиционных специализированных приборов (например, для измерения сахара крови или артериального давления), с которых информация поступает на телефон, а потом на сервер. Наш прибор рассчитывает все эти показатели на основе первичных замеров определённых точек сам. Кроме того он осуществляет прогноз кризовых состояний с возможностью рефлекторного лечения.

### Рынок

В настоящий момент целевым рынком для компании является рынок рефлексотерапии и традиционной медицины. В настоящее время в России, по данным журнала «Рефлексотерапия», работают от 25 до 30 тысяч врачей-рефлексотерапевтов и их количество ежегодно увеличивается на несколько сотен человек. По данным различных официальных источников в России практикует от 50 до 250 тысяч специалистов народной

медицины. Всего в России Согласно Аналитическому отчету DISCOVERY Research Group, 2007 объем рынка традиционной медицины в России составляет \$ 1 млрд. с долей 15%.

Объем рынка традиционной медицины в США составляет \$ 45 млрд. (2% от рынка медицинских услуг), рынок ежегодно растет на 6%. Количество практикующих врачей на этом рынке составляет 1,7 млн. человек.

В Европе практикующих врачей традиционной медицины более 130 тыс. человек, из которых 60 000 оказывают услуги по акупунктуре.

### Текущее состояние

В настоящее время созданы опытные образцы работающего приборов, которые готовятся для сертификации. Предыдущие приборы сертифицированы в России, Евросоюзе и Австралии, где успешно продаются. Для западного рынка планируется производство приборов в Финляндии. Приборы имеют обычную элементную базу и в течение месяца можно наладить их производство в объеме нескольких тысяч штук. Для контроля западного рынка по этому продукту нами создана собственная компания "Meridian Energy Ltd" в Ирландии.

### Стратегия развития

1. НИОКР	30%
2. Приобретение основных средств (новые патенты и серверы поддержки)	20%
3. Маркетинг	40%
4. Оборотные средства	10%

Наибольшие вложения пойдут на развитие системы продаж и создание систем серверной поддержки в Европе и других странах.

### Результат инвестиций

В результате инвестиций планируется выход на западный рынок, как наиболее перспективный по доходности с учётом нашего предыдущего опыта. В начале 2010 г. планируется получение Евросертификата и начало производства приборов в Финляндии. Планируется увеличение штата компании до 20 человек

### Взаимодействие с инвестором

Инвестору планируется передать 40% акций в наших компаниях. Начало окупаемости инвестиций - через 1,5 года. За 5 лет планируется выйти на объем реализации в 257млн.\$ при IRR=140%.