



Санкт-Петербург,

Объем инвестиций: \$ 8,5 млн.

Резюме: Основной продукт СП ЗАО «КРАСС» - газовый регулятор оригинальной конструкции для различных газов, применяемый во всех отраслях народного хозяйства, отличающийся уникальным для мирового рынка соотношением: цена/качество. Группа компаний «КРАСС» планирует организацию серийного сборочного производства газорегулирующего и газопламенного оборудования в зоне ЕС, сертификацию изделий в соответствии со стандартами ЕС, агрессивный маркетинг и освоение европейского рынка газосварочного оборудования. Объем продаж в 2013 г. в странах ЕС составит \$ 25 000 тыс., в России – \$ 20 000 тыс.

Общая информация о компании

Защищенные торговые марки: КРАСС, KRASS, 

История создания: СП ЗАО «КРАСС» зарегистрировано 21 декабря 1994 г. В 1995 – 1997 гг. компания специализируется на продажах газосварочного и газорегулирующего оборудования. В 1999 г. открывает собственное производство газовых баллонных регуляторов. В 2000 г. приобретает контрольный пакет ОАО «Вырицкий завод металлоизделий» в пос. Вырица Ленинградской области. С 2003 по 2007 гг. становится крупнейшим российским производителем газорегулирующего и газопламенного оборудования.

Количество работающих: 135 человек.

Команда

Баженов Владимир Александрович – акционер, 51 год. Успешный опыт ведения бизнеса в области разработки, производства и маркетинга газорегулирующего и газопламенного оборудования.

Воротынец Анатолий Васильевич – генеральный директор СП ЗАО «КРАСС», 47 лет. Руководитель производственной части. Специализация: автоматизация и комплексная механизация машиностроения. Опыт конструкторско-технологических работ в области машиностроения и газодинамических приборов.

Федин Сергей Владимирович – генеральный директор ЗАО «Торговый дом КРАСС», 36 лет. Руководитель продаж. Специализация: сварочная и газопламенная техника.

Гурылёв Александр Сергеевич - научный руководитель, 56 лет. Кандидат технических наук. Опыт конструкторско-технологических и научно-исследовательских работ в областях: приборов авиационно-космической, ракетной и медицинской техники, прецизионной микромеханики.

Продукция

Регуляторы давления газа и регуляторы расхода газа устанавливаются на выходе газовых баллонов или газовых магистралей (сетей). Регуляторы предназначены для поддержания на заданном уровне выходного давления/расхода по мере снижения давления в баллоне (колебаний давления в газовой сети). Выходная арматура регуляторов присоединяется к:

- 1) газопламенному (в том числе газосварочному) оборудованию;
- 2) медицинскому оборудованию;
- 3) технологическому оборудованию в микроэлектронике, фармакологии, пищевой промышленности;
- 4) оборудованию аналитического приборостроения.

Производимая продукция, отличается оригинальной конструкцией, применение которой позволило существенно снизить массу регуляторов по сравнению с существующими аналогами. Таким образом, удалось значительно снизить себестоимость изготовления регуляторов, обеспечив при этом высокое качество изделий. Основные технические решения защищены патентами.

Рынок

Годовое потребление баллонных регуляторов в ЕС в 2008 г.: 4400 тыс. штук (\$160 000 тыс.).

Рынок газосварочного оборудования в ЕС \$ 1 000 млн., рынок электросварочного оборудования - \$ 6000 млн.

На мировом рынке сварочного оборудования 2009 - 2011 гг. будет суммарный спад потребления не менее чем на 25 – 30 % по отношению к общей потребности в 2008 г.

В 2012-2018 гг. на фоне общемировой стагнации экономики (примерное падение еще на 15-25 % от уровня 2010 г.) начнется ежегодный, увеличивающийся в пределах (3 – 10 %) рост потребления газовых регуляторов по следующим причинам:

- Падение металлургической отрасли, приведет к переходу ее в основном на переработку стального металлолома. Увеличение кислородной резки металлолома приведет к росту потребления мобильного быстроизнашивающегося газокислородного оборудования, в состав которого входят газовые регуляторы давления (кислородный, ацетиленовый / пропановый)
- Отсутствие инвестиций в промышленность и строительство вызовет необходимость в большом и постоянно увеличивающемся количестве ремонтов во всех областях экономики, и как следствие стабильный и увеличивающийся спрос на газосварочное оборудование (в том числе и регуляторы).

База постоянных действующих клиентов СП ЗАО «КРАСС» более 2000 заказчиков, в том числе: АК «АЛРОСА», ОАО «ГАЗПРОМ», ОАО «ЛУКОЙЛ», ОАО ГМК «НОРИЛЬСКИЙ НИКЕЛЬ», ОАО «НЛМК», ОАО «АВТОВАЗ», «Московский Метрополитен», ОАО «РЖД», ОАО «Метрострой».

Текущее состояние

Группа компаний «КРАСС» располагает всеми ресурсами (интеллектуальными, конструкторско-технологическими, производственными, логистическими) для самостоятельного осуществления проекта.

Стратегия развития

Стратегической целью группы компаний «КРАСС» является быстрое освоение рынка ЕС, в первую очередь рынков Восточной Европы, в области газосварочного оборудования. Цель будет достигнута за счет сочетания следующих конкурентных преимуществ: высокого качества изделий; низкой себестоимости, формируемой за счет дешевых комплектующих из России и Китая; эффективной логистики; комплексных поставок сопутствующих промышленных товаров (в том числе электросварочного оборудования).

Предполагается следующее использование инвестиций:

| | | |
|----|---|-----|
| 1. | НИОКР (РФ) | 3% |
| 2. | Приобретение основных средств, монтаж, пусконаладка (ЕС) | 27% |
| 3. | Приобретение оборудования, изготовление оборудования, монтаж, пусконаладка (РФ) | 8% |
| 4. | Маркетинг (ЕС) | 10% |
| 5. | Оборотные средства, логистика (ЕС) | 47% |
| 6. | Обучение персонала (ЕС) | 2% |
| 7. | Сертификация в ЕС, зарубежное патентование (ЕС) | 3% |

Сборочное производство будет организовано в Финляндии (возможен вариант Латвии), логистический центр на севере Германии, промежуточные склады в Польше, Чехии, Болгарии, Словении, Италии. Управление поставками (РФ).

Результат инвестиций

В результате инвестиций будет сформирован действующий бизнес по производству и поставкам стандартизированного газосварочного оборудования в пределах ЕС и России с потенциалом роста в Европе до \$ 200 млн. euro.

Взаимодействие с инвестором

Инвестору предлагается 45 % акций группы компаний. Срок инвестиций - пять лет. Предполагаемый рост стоимости доли инвестора в течение инвестиционного периода не менее 300 %. Инвестор должен иметь возможность инвестировать в странах ЕС.