



Санкт-Петербург

Объем инвестиций: \$ 2800 тыс.

Резюме:

При ликвидации разливов нефтепродуктов современными микробиологическими методами с поверхности воды и почвы постоянно возникает ряд дополнительных проблем:

- Необходимость сбора и утилизации «сорбентов – носителей» с очищаемой поверхности.
- Невозможность полного удаления тонкой радужной пленки.
- Токсическое воздействие сорбента на окружающую среду.
- Необходимость дополнительного внесения удобрений, для восстановления биоценоза почвы.

В результате научных исследований и экспериментов в области прикладной экологии был разработан и запатентован «Биопрепарат БиАВА и способ его получения» (патент РФ №2248255. Дата международной публикации 17.03.2005, РСТ WO 2005\023963 A1). Это послужило основанием для создания универсальной технологии комплексной биологической очистки территорий и водных акваторий от нефтяных загрязнений.

Основные преимущества биопрепаратов на основе вспененных стеклофосфатных носителей длительного действия:

- Исключается необходимость дополнительных операций после применения препарата (удаление насыщенного нефтепродуктами сорбента и его последующая переработка являются дорогостоящими).
- Комплексность состава (микрофлора, сорбент - носитель и минеральная подкормка в одном препарате).
- Эффективность применения (время и качество очистки объекта).
- Отсутствие собственных токсических воздействий на окружающую среду.

Информация о компании

Торговые марки – АМИРЭКО.

История создания: Часто для того, чтобы продвинуть инновационную разработку внутри крупного исследовательского центра, необходимо совершить так называемый спин-офф, выделиться в отдельное предприятие. Так и поступили учредители ЗАО «АМИРЭКО», создав в октябре 2008 г. малое инновационное предприятие. Компания по договору с ЗАО «Агровит», обладает лицензией на патент РФ №2248255 на изобретение «Биопрепарат БиАВА для рекультивации почв, способ его получения». В рамках программы СТАРТ-09 Фонда содействия развитию малых предприятий научно-технической сферы заключен государственный контракт 6752р/9370 от 29 мая 2009 г. на выполнение научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ по теме: «Разработка технологических режимов производства и исследование эффективности биопрепарата».

Количество работающих: 6 человек.

Команда

Хлыновский Алексей Михайлович - кандидат технических наук, генеральный директор и соучредитель ЗАО «АМИРЭКО», 56 лет. СБГТУ ВОЕНМЕХ, 1976 г. Работа - НПО «Алтай», ООО «Экспертпромсервис», ЗАО «АГРОВИТ», Публикации 17 статей, 15 патентов. Более 10 выступлений на конференциях.

Рождественский Игорь Всеволодович - кандидат физико-математических наук, Научный руководитель и соучредитель ЗАО «АМИРЭКО», 47 лет. ЛГУ, PhD UWО, Canada. Работа – СПб Морской Технический университет, Университет Западного Онтарио, университет Умео, компании «Ниеншанц», СПб Государственный Университет. 40 реферируемых публикаций, 30 выступлений на конференциях. Руководство и работа в 10 крупных проектах, конкурсы БИТ-СПб и ВИМБИ.

Козлова Марина Юрьевна - менеджер проекта и соучредитель ЗАО «АМИРЭКО», 31 год. Специалист по PR (СПбГУП 2006 г.), PR-менеджер, (ЗАО «АГРОВИТ»). Работа по проекту «Разработка и внедрение экологически безопасной технологии с/х деятельности на основе стеклофосфатных материалов длительного действия». (Экопремия 2007). В ЗАО «Агровит» возглавляет отдел маркетинга и бизнес-планирования.

Продукция

Бизнес модель компании будет состоять в производстве и продаже товарной линейки биопрепаратов, предназначенных для ликвидации нефтяных загрязнений. Основными потребителями продукции являются компании, выполняющие полный комплекс работ по ликвидации нефтяных загрязнений и специализированные аварийно-спасательные подразделения нефтедобывающих компаний. Производство продукции в течение первых двух лет будет находиться на аутсорсинге. Доставка товара к заказчику будет осуществляться авто-, авиа-, и ж/д- транспортом. Цена за 1 тонну биопрепарата варьируется в диапазоне от \$ 45 тыс. до \$ 50 тыс., (в зависимости от качественного состава и места применения) и, по интегральной оценке, этого количества будет достаточно для очистки от 5 до 25 гектаров загрязненных территорий.

Основные конкурентные преимущества:

- Возможность модификации физико-химического и микробиологического состава продукта, учитывающего внешние факторы природной среды и качественный состав углеводородов.

- Возможность изготовления на одной технологической базе биопрепаратов пригодных для очистки почвы и водных акваторий.
- Высокая эффективность очистки (в течении 2-х – 3-х недель разлагается до 99% углеводов).

Рынок

На сегодняшний день общий мировой объем рынка нефтеочистки микробиологическими методами оценивается в размере \$ 500 млн. Российский рынок нефтеочистки микробиологическими методами оценивается в размере \$ 10 млн. Российский рынок восстановления техногенно разрушенных территорий оценить весьма трудно из-за противоречивой и неразвитой статистики. По косвенной оценке, ежегодные разливы нефтепродуктов составляют (минимально) – 5 млн. тонн, в весовом отношении насчитываются не менее 100 млн. тонн нефтезагрязненной почвы. В России для очистки почв от нефтепродуктов используют бактериальные препараты «Деворойл», «Амелон», «Олеоворин», «Путидойл», «Сойлекс», «Фаерзайн», Суперкомпост «ПИКСА» и др. На рынке США можно выделить такие фирмы, как Dawg, Inc., (www.dawginc.com), United-Tech (www.united-tech.com), USA BioProducts Co., (www.usabioproducts.com) и другие.

Текущее состояние

На данный момент – созданы образцы продукции, отработана опытно-промышленная технология изготовления биопрепаратов, проводятся лабораторные и промышленные испытания препарата.

Стратегия развития

Направление использования инвестиций:

1. НИОКР	6%
2. Приобретение основных средств	11%
3. Маркетинг	56%
4. Оборотные средства	11%
5. Другое	16%

Результат инвестиций

Инвестиции предлагается осуществить в два этапа. Первый этап в размере 1 540 тыс. евро на модернизацию и сертификацию товарной линейки продукции, приобретение и монтаж оборудования. Второй этап: 1 260 тыс. евро на пуско-наладочные работы, запуск производства, маркетинг, построение сбытовой сети.

Взаимодействие с инвестором

Акционеры готовы предоставить инвестору 45% акций компании. Доход Инвестора составит 5 млн. евро, с IRR 52%. Акционеры и менеджмент компании заинтересованы в дальнейшем развитии бизнеса и готовы продолжить работу в Компании в течение оговоренного срока после закрытия Сделки.