



Объем запрашиваемых инвестиций: \$ 500 тыс.

Резюме

1. **Продукция** – Серии уличных и промышленных (взрывозащищённых и внутрицеховых) светильников под газоразрядные лампы с электронной пускорегулирующей аппаратурой (ЭПРА) для уличного и промышленного освещения.
2. **Торговые марки** – нет.
3. **Объем реализации за 2007 г.** - \$ 184 тыс.

Общая информация о компании

Дата создания – 19.09.2007. Появление производственной компании «Рефлекс-Дон» стало возможным благодаря упорной совместной работе специалистов крупнейших ВУЗов Юга России и компании «ДЭКСИ» г. Москва, имеющих более чем 10-летний успешный опыт разработки и применения ЭПРА в областях промышленного, уличного и тепличного освещения.

Знаки общественного признания – нет.

Количество работающих на фирме: 30 человек.

Команда

Зинченко Валерий Константинович – 45 лет, директор ООО «Рефлекс-Дон». Стратегическое руководство, JR – менеджмент, техническое руководство. Имеет многолетний успешный опыт коммерческой деятельности в области светотехники.

Суворов Вячеслав Борисович – 37 лет. Руководитель производства. Имеет многолетний успешный опыт коммерческой деятельности в области светотехники.

Продукция

Компания «Рефлекс-Дон» производит уличные и промышленные светильники под газоразрядные лампы (натриевые и металлогалогенные) с электронной пуско-регулирующей аппаратурой (ЭПРА). Основные преимущества светильника с ЭПРА:

- Компенсация реактивной мощности $K_{\text{мощ}} \geq 0,99$ (электромагнитный светильник без конденсатора имеет $K_{\text{мощ}} \approx 0,55$).
- Отсутствие пусковых токов, что дает возможность применять кабель меньшего сечения.
- Надежная работа лампы в диапазоне питающего напряжения 140-265 В.
- Активная стабилизация мощности лампы при колебаниях питающего напряжения от 180 до 255 В.
- Отсутствие импульсов перезажигания лампы, что увеличивает срок ее службы не менее чем в 1,5-2 раза.
- Постоянный немерцающий свет без стробоскопического и фликкер эффектов, стабильность излучаемых цветов.
- Надежное зажигание при температуре окружающей среды от -45 до +55 градусов.
- Возможность регулировки мощности от 50 до 100%.
- Срок службы ЭПРА 50 000-60 000 часов.
- ООО «Рефлекс-Дон» дает гарантию на все светильники с электронным ПРА 2 года.

Текущее состояние

В 2008 г. были осуществлены поставки промышленной светотехники на ведущие предприятия Ростова-на-Дону, Ростовской области и Ставрополя: ОАО «Роствертол» – Ростовский вертолётный завод, ТагАЗ – Таганрогский автомобильный завод, «Ставролен», «Шахтинский завод гидропривод». Ведутся переговоры с рядом нефтеперерабатывающих заводов (Московский НПЗ, Нижневожжскоргсинтез и др.), заводом КО-НОРД (г. Ростов-на-Дону).

Уличное освещение активно применяется для освещения центральных улиц крупных областных населённых пунктов (Таганрог, Аксай, Новочеркасск, Батайск – Ростовская область).

Стратегия развития

Направление использования инвестиций:

- | | |
|------------------------------------|-----|
| 1. НИОКР | 10% |
| 2. Приобретение основных средств (| 20% |
| 3. Маркетинг | 50% |
| 4. Другое | 20% |

НИОКР – разработка новых топологий электроники, совершенствование блока управления мощностью по силовым проводам.

Осн. средства – станки оборудование для производства светильников и электронных плат.

Маркетинг – создание и популяризация брэнда, через обозрения в региональных и федеральных СМИ.

Другое – стандартизация по ISO.

Результат инвестиций

Инвестирование \$ 500 тыс. значительно ускорит развитие компании и повысит темпы капитализации.

Маркетинг и рынки

Рынки уличного освещения: крупные населённые пункты Южного федерального округа. Федеральная трасса «ДОН». На 2008 г. бюджетами различного уровня в ЮФО было выделено около 2 млрд. рублей на модернизацию, развитие и капитальный ремонт уличного освещения.

До конца 2008 г. планируется захват 1% рынка уличного освещения ЮФО. Объём более 2 млрд. рублей (\$ 80 млн).

На рынке промышленного освещения планируется реализация продукции на сумму не менее 25 млн. рублей. (\$ 1 млн). Объём российского рынка промышленного освещения по различным оценкам составляет до 10 миллиардов рублей на 2008 г. (\$ 400 млн). Стабильный рост на 5-15% в год в зависимости от региона.

Наиболее перспективный рынок промышленного освещения сконцентрирован в Москве и Санкт-Петербурге, а также в странах СНГ (Азербайджан, Узбекистан). До 5 миллиардов рублей (\$ 200 млн.), стабильный рост на 12-15% в год.

Взаимодействие с инвестором

Готовы предоставить долю – 30%.