



Москва

Резюме

1. **Объем запрашиваемых инвестиций: \$ 5,5 млн.**
2. **Продукция** – Кластерные системы и суперкомпьютеры с общей памятью, серверы, системы хранения данных, специализированное программное обеспечение.
3. **Торговые марки** – T-Platforms, Topus, T-Forge.

Общая информация о компании

Дата создания – 1 ноября 2002 г. Компания «Т-Платформы» – ведущий российский разработчик и производитель комплексных решений для высокопроизводительных вычислений. Компания разрабатывает и предоставляет высокопроизводительные решения для любых отраслей народного хозяйства, в том числе для нужд государственного управления, науки и образования, промышленности и производства.

С момента основания компания успешно осуществила более 50 инсталляций высокопроизводительных кластерных систем. В числе покупателей кластерного и серверного оборудования «Т-Платформы» – Суперкомпьютерная Программа «СКИФ» Союзного Государства (кластер «СКИФ К-500» 407 место в мировом рейтинге Top500, Ноябрь 2003), кластер «СКИФ К-1000» (1 место в СНГ, 98 место в мировом рейтинге Top500, Ноябрь 2004); Межрегиональный вычислительный центр ТГУ (кластер «СКИФ Cyberia» – 1 место в СНГ и Восточной Европе, 105 место в мировом рейтинге Top500, Июнь 2007) и многие другие.

Компания «Т-Платформы» – первая российская компания, имеющая запатентованные разработки в области суперкомпьютеров; единственная российская компания, предпринявшая разработку собственных электронных компонентов для суперкомпьютерных систем; разрабатывает собственные FPGA-прототипы на базе технологии HyperTransport™ для выпуска новых компонентов «на заказ» и для массового рынка.

Знаки общественного признания

- **Благодарность Государственного секретаря Союзного государства П. П. Бородина** «За значительный вклад в развитие суперкомпьютерной отрасли России и Беларуси в рамках суперкомпьютерной программы «СКИФ» Союзного государства». Суперкомпьютерная Программа «СКИФ» Союзного государства реализуется на основании Постановления Исполкома Союза Беларуси и России. Основная цель программы — возрождение кооперации в компьютерной отрасли двух стран, промышленное производство ряда программно-совместимых моделей суперкомпьютеров с широким спектром производительности. Компания «Т-Платформы» является одним из основных поставщиков аппаратных решений для программы «СКИФ».
- **Благодарность Института Программных Систем РАН (ИПС РАН)** за вклад в создание суперкомпьютера «СКИФ К-500». Кластер «СКИФ К-500» создан в рамках суперкомпьютерной программы «СКИФ» Союзного Государства России и Беларуси. На момент выпуска «СКИФ К-500» являлся вторым по производительности суперкомпьютером, произведенным в странах СНГ, и входил в список 500 самых производительных компьютеров в мире.
- **Благодарность Межведомственного Суперкомпьютерного Центра РАН (МСЦ РАН)** за поставку вычислительного кластера. МСЦ РАН является крупнейшим и самым мощным суперкомпьютерным центром в России в сфере науки и образования, в десять раз превышающим по производительности другие крупные вычислительные центры России.
- **Благодарность Научно-исследовательского вычислительного центра МГУ им. М. В. Ломоносова (НИВЦ МГУ)** за плодотворное и продолжительное сотрудничество. НИВЦ МГУ является крупнейшим суперкомпьютерным центром в системе образования России.
- и многие другие.

Награды:

- **Диплом победителя VI Российской Венчурной Ярмарки.** Номинация «Лучшая компания».
- **Компания «Т-Платформы» является золотым партнером AMD.**
- **Награда компании Intel «За продвижение передовых серверных технологий в России».**
- и многие другие.

Количество работающих на фирме: 49 человек, привлекаемых – 6 человек.

Команда

Опанасенко Всеволод Юрьевич – генеральный директор, 35 лет. Имеет высшее техническое образование. В 2002 г. В.Ю. Опанасенко основал компанию «Т-Платформы», добившись ежегодного прироста объема продаж более чем на 100% до 2005 г.; объем продаж за 2006 г. превысил оборот 2005 г. более чем в 4 раза.

Слепухин Андрей Феликсович – руководитель Центра Кластерных Технологий «Т-Платформы», 38 лет. Занимался разработкой программного обеспечения для кластерных систем в Московском Государственном Университете и в Институте Программных Систем РАН. Является разработчиком и соавтором нескольких программных решений, имеет сертификат Linux Professionals Institute. Имеет уникальный опыт разработки

архитектуры и настройки кластерных решений, обеспечивает актуальность новых разработок «Т-Платформы».

Банникова Евгения Юрьевна – директор по развитию, 38 лет. Имеет 15-летний опыт руководящей работы и 10-летний опыт руководства отделами маркетинга, PR и рекламы российских IT-компаний, прошедших путь от начинающих фирм до ведущих компаний в своей области. Получила степень MBA по специальности «стратегическое управление» российского института Бизнеса и Экономики и The College of Business and Economics of California State University.

Перепелова Елена Александровна – финансовый директор, 33 года. Имеет высшее техническое образование и 9-летний опыт управления движением финансовых ресурсов компании и регулирования финансовых отношений. Под ее руководством проходит разработка перспективных и текущих финансовых планов, прогнозных балансов и бюджетов денежных средств. Является слушателем Высшей школы финансового менеджмента Академии народного хозяйства при Правительстве РФ по программе MBA «Финансы».

Продукция

Выпускаемая продукция – высокопроизводительные комплексы, включающие кластерные системы и суперкомпьютеры с общей памятью, специализированное программное обеспечение, системы хранения данных, услуги консалтинга, аренды площадей и машинного времени; а также многопроцессорные серверы.

Разрабатываемая продукция – специализированные программно-аппаратные комплексы, оптимизированные под конкретные прикладные задачи, собственные компоненты для суперкомпьютеров.

Текущее состояние

Компания находится в стадии активного роста.

Стратегия развития

Направление использования инвестиций:

1. ОКР	11%;
2. Приобретение основных средств	22%;
3. Маркетинг	25%;
4. Оборотные средства	42%.

В результате использования привлеченных инвестиций для:

- увеличения доли услуг в обороте компании;
- развития новых направлений для предоставления полного комплекса оборудования и услуг пользователям высокопроизводительных решений;
- увеличения доли рынка;
- расширения клиентской базы;
- выхода на международный рынок.

Будут достигнуты рост оборота компании, повышение рентабельности и рост прибыли. К 2010 г. компания планирует занять 34% рынка России и СНГ

Маркетинг и рынки

Суперкомпьютерные решения: прямые продажи на предприятия, участие в открытых тендерах. Формирование предложений специализированных вычислительных комплексов совместно с производителями прикладного ПО в целевых отраслях, такими как Paradigm Geophysical, Schlumberger, Landmark (нефтегазовая отрасль), «ТЕСИС» (машиностроение) и др. Серверы: on-line продажи через web-сайт компании с маркетинговой поддержкой в Internet.

Взаимодействие с инвестором

Доля в компании, которую владелец готов отдать: до 25+1%; срок окупаемости для инвестора: 3-5 лет; гарантии: являются предметом обсуждения с инвестором.