



Резюме

1. Объем запрашиваемых инвестиций: \$ 10 млн.
2. Продукция - Приборостроение, медицинская техника.
3. Торговые марки – МАКДЭЛ.

Общая информация о компании

Дата создания - 09 октября 2002 г. (команда на рынке с 1992 г.). В 2006 г. для продвижения офтальмологических технологий МАКДЭЛ на мировой рынок зарегистрирована американская компания **OCULATEK, Inc.**

Знаки общественного признания – победитель Российской Венчурной ярмарки 2004 г., победитель Конкурса русских инноваций –2003 г.

Количество работающих на фирме: 17 человек.

Команда

Орбачевский Леонид Сергеевич – генеральный директор, Vice-president R&D OCULATEK,™ Inc., 57 лет, к.т.н. Переподготовка в АНХ, магистр. Стажировка в США (компании 5iTech, Valtronic). Разработчик концепции МАКДЭЛ, награжден 2-мя Медалями Лауреата ВВЦ и Серебряной медалью «Архимед-2002».

Тарутта Елена Петровна – научный руководитель направления, 55 лет, д.м.н., проф., руководитель лаборатории миопии МНИИ ГБ им.Гельмгольца, член Европейского общества исследователей глаза, член орг. комитета International Myopia Conference. Содействовала признанию направления функционального лечения на мировом уровне.

Текущее состояние / продукция

Компания расширяет свое присутствие в офтальмологической нише. На мировой рынок выводятся аппарат для лечения аккомодационно-рефракционных нарушений зрения (OCULATEK,™ Inc.), защищен заявкой РСТ (приоритет от 2004 г.), и инструмент для рефракционной хирургии, защищен патентом России и национальными заявками США и Европы. Компания специализируется в области технологий диагностики, лечения и профилактики зрения. На рынке предлагаются методики и комплекс аппаратов для терапевтического лечения и профилактики заболеваний зрения. Технология позволяет, например, профилактическими методами существенно сократить количество близоруких. Продано более 400 аппаратов, количество пациентов превышает 500 000. Завершение НИОКР и вывод на рынок серии новых аппаратов, инструмента, рефракционной линзы и комплекса диагностики укрепляет позиции фирмы на рынке. Объем рынка превышает \$ 2 млрд.

Стратегия развития

Направление использования инвестиций:

- | | |
|---|------|
| 1. НИОКР | 10%; |
| 2. Приобретение основных средств (измерительные приборы - контроль продукции, оборудования для офтальмологических исследований) | 10%; |
| 3. Маркетинг (продвижение в РФ и за рубежом, защита ИС) | 45%; |
| 4. Оборотные средства | 15%; |
| 5. Получение разрешения на использование (FDA) | 20%. |

Результат инвестиций

В диагностике и коррекции зрения нуждается более половины населения земного шара. Компания является лидером по методам функционального лечения, готовит к выходу на рынок новые аппараты функционального лечения и комплекс диагностики по состоянию склеры. Инвестиции помогут получить разрешения на медицинское использование (FDA) аппарата МАКДЭЛ-09 и инструмента для рефракционной хирургии. Установить американскую версию аппарата в оптометрических офисах с целью оказания платных услуг (США, вписано в используемую систему диагностики и лечения, OCULATEK,™ Inc.), реализовать программу профилактики зрения в России и, соответственно, расширить продажу аппаратов (МАКДЭЛ), вывести аппараты на другие перспективные рынки. В разы увеличить количество рефракционных операций с тонкими рефракционными линзами (прогноз до 75000 операций в год).

Конкурентным преимуществом технологии МАКДЭЛ в лечении рефракционных заболеваний является высокая эффективность (3-5 раз по сравнению с известными методами) и большая длительность сохранения результата. Инструмент для установки линз в 5-10 раз сокращает время проведения операции, снижает требования к хирургу и риски осложнений.

Маркетинг и рынки

Потенциальный объем российского рынка аппаратов функционального лечения составляет более \$ 100 млн., мирового – \$ 2 млрд. (оценка нескольких консалтинговых компаний, USA), инструмента - ≈\$ 75 млн. Наши продажи осуществляются в России, Казахстане, Украине, Вьетнаме. Сектор рынка терапевтических аппаратов для офтальмологии в России заполняют 5-6 производителей. МАКДЭЛ является лидером по терапевтическим аппаратам лазерной офтальмологии (более 50%, с наилучшим соотношением цена/эффективность).

Перспективы развития фирмы: Сохранение 50% доли МАКДЭЛ при увеличении реального рынка физиотерапевтических аппаратов для офтальмологии в России до \$ 10 млн., освоение 5% потенциального мирового рынка (≈ \$ 100 млн.).

Потенциальные клиенты – 45-75% населения развитых стран.

Для аппарата МАКДЭЛ-09, по соглашению с OCULATEK,TM Inc. нашим рынком являются страны бывшего СССР и Арабского Востока.

По аппаратам МАКДЭЛ-09 предполагается, что в зоне OCULATEK,TM Inc. аппараты устанавливаются в оптометрических офисах бесплатно, что снижает порог выхода на рынок (ожидаемая цена аппарата ≈\$ 20 тыс.). Доходы получаются путем оказания услуги по лечению. Продается магнитная карта, обеспечивающая включение аппарата нужное число раз. В зоне МАКДЭЛ будет осуществляться продажа и аппаратов, и услуг.

По хирургическому инструменту предполагается продажа комплектов (линза PRL производства К.Цейс или собственная + разовый инструмент).

Мы надеемся, что в 2008 г. компания МАКДЭЛ будет продавать на рынке 5-6 типов аппаратов в 1-3 модификациях, инструмент для рефракционных операций и собственные линзы.

Взаимодействие с инвестором

Поскольку в компании МАКДЭЛ развиваются другие инновационные проекты, медицинские и не медицинские, мы предполагаем передать инвестору до 30% акций. Реальные сроки возврата 4-5 лет. С учетом ожидаемого темпа роста компании, возврат может составить \$ 250-300 млн. Выход инвестора может быть осуществлен путем продажи акций стратегическому партнеру или путем выкупа акций компанией.