

ЗАО НПЦ «Солитон НТТ»

Объем запрашиваемых инвестиций: \$ 100 тыс.

Описание компании

1. **Дата создания** – февраль 1995 г. Сотрудниками компании являются, главным образом, бывшие ученые-оборонщики. В штате компании несколько докторов и много кандидатов наук. Деятельность НПЦ «Солитон-НТТ» связана с проведением прикладных исследований, развитием наукоемких технологий, разработкой и внедрением передовых технологий и оборудования.
2. **Объем и источник инвестиций, уже осуществленных в компанию:** всего – \$ 1 200 тыс.; в том числе: 2005 г. - \$ 700 тыс.; 2006 г. - \$ 500 тыс.
3. **Продукция** - Основными направлениями деятельности НПЦ «Солитон-НТТ» являются:
 - аппаратура и услуги наземной импульсной электроразведки;
 - услуги морской импульсной электроразведки.
4. **Область применения продукции** – разведочная геофизика для поиска рудных и нерудных тел на суше, морские геофизические исследования на поиск залежей углеводородов.
5. **Объем реализации за 2005 г.** – \$ 1 450 тыс.
6. **Стоимость основных фондов и краткая характеристика:** \$ 780 тыс. – основные фонды представляют собой наземное и морское электроразведочное оборудование, средства его транспортировки и хранения, оборудование лабораторий и участков сборки геофизической аппаратуры, оборудование участка метрологической поверки.
7. **Права на объекты интеллектуально-промышленной собственности** – НПЦ «Солитон-НТТ» принадлежат права на изобретение «Индукционный преобразователь магнитного поля» и на полезную модель «Исследовательский комплекс для морской электроразведки нефтегазовых месторождений».
8. **Знаки общественного признания** – статья «Аппаратурный комплекс импульсной электроразведки АИЭ-2» в журнале «Приборы и системы разведочной геофизики, №1(15)/2006».

Владельцы

Юридическое лицо - ООО «Фирма Солитон»	50%
Физические лица	50%
Совокупная доля госсобственности	0%

Характеристика продукции

Выпускаемая продукция – электроразведочная аппаратура, методики и программное обеспечение для импульсной электроразведки. Сотрудники НПЦ «Солитон-НТТ» имеют многолетний опыт проведения полевых работ в различных геологических условиях. Выполняются полевые геофизические исследования методами вызванной поляризации (ВП) и переходных процессов (МПП), а также с помощью магниторазведки на поиски месторождений медно-никелевых руд, медно-колчеданных руд, золота, кимберлитовых трубок, подземных вод и др. Предлагаются следующие товары и услуги:

- поставка аппаратуры для методов ВП и МПП;
- поставка программного обеспечения импульсной электроразведки;
- проведение площадной или профильной съемки МПП;
- электропрофилирование и электрозондирование методом ВП с различными установками (в том числе, с изучением временных характеристик поля ВП);

- электропрофилирование и электротондирования на постоянном токе;
- проведение магнитной съемки с помощью протонного магнитометра;
- обработка и интерпретация полевых измерений различными методами электроразведки;
- оказание методической и технической помощи по внедрению современных технологий импульсной электроразведки;
- консультации и обучение.

Разрабатываемая продукция – услуги морской электроразведки нефтегазовых месторождений на глубинах более 300 метров.

Рынки и конкуренция

Согласно оценкам, приведенным в обзоре банка Morgan Stanley, сейчас наблюдается взрывной рост интереса крупнейших нефтяных компаний к морской электроразведке залежей нефти, и через два года рынок услуг в этой области составит \$ 600-900 млн. в год.

Основной контингент покупателей связан с компаниями-недропользователями, имеющими на шельфе лицензионные участки на глубинах более 300 метров. Такими компаниями в России являются «Лукойл» (Каспийское море), «Роснефть» (Черное море), Газпром (Баренцево море). Из зарубежных покупателей большой интерес к данному направлению работ проявила компания British Petroleum, имеющая глубоководные участки в Азербайджанском секторе Каспийского моря и на шельфе Западной Африки. В настоящее время проводится разведка углеводородов на мелкой воде по заказам Газпрома, Лукойла, Роснефти и их дочерних структур.

Следует отметить, что контингент потенциальных покупателей может быть существенно расширен в соответствии с общемировой тенденцией смещения нефтегазопоисковых работ в сторону континентального склона. Объем платежеспособного спроса только по Черному и Каспийскому морям составляет \$ 1,5-2 млн. в год.

Практически все зарубежные работы по морской электроразведке залежей углеводородов связаны с измерениями поля посредством донных электромагнитных станций. Работы проводят, по крайней мере, четыре фирмы: Schlumberger EMI (США), EMGS (Норвегия), OHM Ltd. (Великобритания) и CGG (Франция). Существующие технологии ориентированы, в первую очередь, на частотные измерения. Их схемотехнические решения не позволяют выполнять измерения становления поля в широком временном диапазоне. Из-за ряда конструктивных решений динамический диапазон измерений не достаточно широк. В силу этого, все зарубежные методики до настоящего времени были ориентированы на изучение структурных особенностей распределения электропроводности и не позволяют оценивать поляризационные свойства среды.

В России в силу отсутствия отечественных донных станций имеется крайне ограниченный опыт морских электроразведочных работ.

Стратегия развития

Освоение созданной в НПЦ «Солитон-НТТ» технологии «VeSoTEM», основывающейся на установленном факте, что в определенных условиях при использовании вертикального диполя вместо горизонтального при испускании импульса электромагнитного поля удастся добиться возникновения поляризации пород морского дна и в результате получить дополнительную информацию о залегании углеводородов на глубинах моря более 300 м. Для реализации технологии «VeSoTEM» необходимо создание комплекта из 25-ти донных электромагнитных станций.

Маркетинг и каналы сбыта

Наиболее прямым способом вывода новой технологии морской электроразведки на рынок является проведение показательных геофизических работ на уже разбуренных участках шельфа, находящихся в пользовании потенциальных заказчиков. Цель показательных работ состоит в демонстрации надежности прогностических признаков внутри известного месторождения, а также уточнении размеров и границ последнего по горизонтали. В дальнейшем наиболее эффективной формой

коммерциализации результатов работ будет создание отдельной сервисной компании, оказывающей услуги компаниям-недропользователям.