

ООО «Вихревые системы»

Объем запрашиваемых инвестиций: \$ 1 200 тыс.

Направления использования

ОКР - 15%

Приобретение основных средств - 25%

Модернизация продукции - 10%

Маркетинг - 15%

Оборотные средства - 35%

Описание предприятия

1. Дата создания – июнь, 2005 г.
2. Объем и источник инвестиций, уже осуществленных в компанию - - \$ 3 тыс. Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере, программа «Старт».
3. Продукция – газогенератор.
4. Область применения продукции – малая энергетика.
5. Объем реализации за 2004 г. нет.
6. Стоимость основных фондов и краткая характеристика – нет.
7. Права на объекты интеллектуально-промышленной собственности – Оформляется заявка на изобретение, правообладатель ООО «Вихревые системы».
8. Знаки общественного признания – нет.

Владельцы

| | |
|-------------------------------------------------|-----|
| Физические лица – 5 человек , равными долями по | 20% |
| Совокупная доля госсобственности | |

Характеристика продукции

Вихревой газогенератор – это новый (прорывной) технологический уровень в способе получения генераторного газа служащего топливом автономных энергетических установок. Топливом для газогенератора являются биомасса однолетнего и многолетнего цикла:

побочные продукты лесозаготовки, деревообработки и переработки (дрова, щепа, опилки, кора, гидролизный лигнин и др.);

сельскохозяйственные отходы (лузга, солома, масляный жмых, навоз и др.);

отходы (древесный лом, бумага, картон, ТБО, шламы сточных вод);

торф и местные угли.

Преимущество вихревого газогенератора - отсутствие дорогостоящей подготовки топлива, значительно меньший вес оборудования, меньше содержания смол в генераторном газе (в 8-10 раз) по сравнению с аналогами. Новая разработка позволяет значительно удешевить технологический процесс получения тепловой энергии и так же впервые в мировой практике применения автономных мини-ТЭЦ, можно генерировать недорогую электроэнергию.

Область применения продукции – оборудование для обеспечения автономных тепловых пунктов и автономных мини-ТЭЦ.

Рынки и конкуренция

Газогенераторы мощностью до 200 кВт вызывают большой интерес потребителей - небольших деревообрабатывающих предприятий, сельхозпредприятий, имеющие биоотходы. Также складывается новый рынок сбыта это отопление малоэтажных жилых домов удаленных от газовых коммуникаций. Вихревые газогенераторы могут найти применение в получении катализаторов из биомассы, которые применяются в металлургии, нефтяной промышленности, медицине, очистных сооружениях и т.д.

| Показатель | Продукция заявителя | Flex Technologies, Inc (США) | «Термотех» (Россия) |
|-------------------------------------------|-------------------------------------|------------------------------|--------------------------|
| География - Россия Объем рынка \$ 5 млн. | | | |
| 2004 | Доля компании на рынке, \$ тыс. / % | - | 1 000 / 20 750 / 15 |
| География – Россия Объем рынка \$ 35 млн. | | | |
| 2009 | Доля компании на рынке, \$ тыс. / % | 15 000 / 42 | 3 500 / 10 5 250 / 15 |

Маркетинг и каналы сбыта

Маркетинговая стратегия - на потенциально мощный, но «пустой» рынок выводить новую (нетрадиционная) газогенераторную разработку, с «ярко» выраженным конкурентным преимуществом (надежность, КПД, ремонтпригодность, оптимальная стоимость).

Выстроены каналы сбыта: организации торгующие строительным и деревообрабатывающим оборудованием предлагают дилерские услуги с использованием своих развитых сетей сбыта. Леспромхозы не только используют газогенераторы для собственных нужд, но и продвигают их своим потребителям. Строительные организации по возведению малоэтажного жилья рассматривают проекты с использованием вихревого газогенератора в системе отопления объектов.

Перспективы развития

Перспективы развития внутреннего рынка России по потреблению газогенераторного оборудования достаточно привлекательны, т.к. все более широко анализируется и обсуждается информация по развитию потребления автономных мини-ТЭЦ и микро-ГТУ на мировом рынке. Рассчитываются схемы применения аналогичного оборудования на внутреннем рынке России. Наиболее реальная схема развития потребления – это на ближайшие 1-2 года плавный рост выручки до 2,5-3,5 млн. \$/год, на следующие 2-3 года резкое увеличение выручки в 3-5 раз. Дальнейшая перспектива развития связана с макропроектом по адаптиванию принципа вихревой газогенерации в модернизацию средних и больших ТЭС, с целью повышения КПД и уменьшения вредных выбросов в атмосферу.