

Объем требуемых инвестиций: **\$5 000 тыс.**

Направления использования:

<b>приобретение основных средств (расширение производства бутадиен-стирольных термоэластопластов)</b>	<b>100%</b>
---	-------------

Описание предприятия:

1. Дата создания - 19 октября 1932 г, акционировано в 1992 г.
2. Стадия развития - Расширение производства, динамично развивающееся предприятие, ежегодный рост объема продаж за последние 5 лет составил в среднем 15%
3. Объем и источник инвестиций, уже осуществленных в компанию - Собственные средства компании, заемные средства
4. Область разработки и производства продукции - Нефтехимия и нефтепереработка, производство синтетических каучуков, латексов, термоэластопластов
5. Область применения продукции - Производство шин, резинотехнических изделий, кабельной продукции, мягких кровельных материалов, дорожное строительство, лакокрасочная промышленность, бумаго-делательная, текстильная и др.
6. Объем реализации за 2003 г. - \$ 220 000 тыс.
7. Краткая характеристика и стоимость основных фондов - \$ 17 520 тыс., производственные мощности и объекты инфраструктуры для производства синтетических каучуков, термоэластопластов и латексов.
8. Права на объекты интеллектуально-промышленной собственности - Все права на всю выпускаемую продукцию защищены в рамках действующего законодательства
9. Знаки общественного признания - В феврале 2002 года на международной выставке "Шины, Каучуки, РТИ" г. Москва, в которой приняли участие предприятия России, Белоруссии, Украины, Германии, Италии, Китая, Индии и других стран термоэластопласт ДСТ-30Р-01 завоевал золотую, а ДСТ-30-01 серебряную медали. В 2003 г ОАО «Воронежсинтезкаучук» сертифицирован на соответствие системы менеджмента качества международному стандарту ИСО 9001:2000.

Владельцы:

ОАО «Сибирско-уральская нефтегазохимическая компания» (ОАО «АК «Сибур»)	<b>19,9%</b>
ЗАО «Импортертрейдинг» (ОАО «АК «Сибур»)	<b>19,9%</b>
ООО «Нефтехим-Лизинг» (ОАО «АК «Сибур»)	<b>5,6%</b>
ЗАО «АБ Газовой промышленности «Газпромбанк» (ОАО «АК «Сибур»)	<b>29,5%</b>
ЗАО «Депозитарно-клиринговая компания» (ОАО «АК «Сибур»)	<b>6,7%</b>
Миноритарные акционеры	<b>19,8%</b>
Совокупная доля госсобственности	<b>0%</b>

Менеджмент:

Конюшенко Вячеслав Дмитриевич - генеральный директор с 2000 г., 64 года, высшее профильное образование, работает на предприятии с 1967 г. По итогам 2000 г. вошел в сотню лучших топ-менеджеров России.  
Гусев Александр Викторович - технический директор – первый заместитель генерального директора с 1999 г., 42 года, высшее образование - химик-технолог, работает на предприятии с 1985 г. В 2004 году окончил АНХ при правительстве РФ.

Шевченко Анатолий Ефимович - директор по экономике и финансам с 2000 г., 58 лет, высшее профильное образование, работает на предприятии с 1973-1986, 1990-по настоящее время.

Характеристика продукции:

ОАО «Воронежсинтезкаучук» - единственный в СНГ производитель бутадиен-стирольных термоэластопластов. В настоящее время крупнотоннажными объемами производятся следующие марки: ДСТ-30Р-01, ДСТ-30-01, ДСТ-45РМ, которые применяются в производстве мягких кровельных материалов, дорожном строительстве, в производстве литевых композиций подошв обуви. В конце 2001 года выпущена опытная партия ДСТ-20Р-01, применяемого для модификации полипропилена, полиэтилена, для улучшения потребительских свойств изделий из них. ДСТ-30-01 отмечен знаком «Сто лучших товаров России». Около 30% от общего объема реализации составляют экспортные поставки.

ДСТ 30Р-01 в общем объеме производства термоэластопластов составляет более 90%, поэтому он рассматривается в сравнении с другими аналогами зарубежного производства.

Сравнение с аналогами:

Характеристики	ДСТ 30Р-01	Kraton 1184(Германия)	Europrene SOL TE 161 (Италия)	TPE 411(Китай)
Технические	Аналогичны			
Эксплуатационные	Аналогичны			
Цена, \$	1 600	2 500	2 200	1 800

В настоящий момент конкуренция за российский рынок разворачивается с китайским производителем ана-логичного термоэластопласта TPE, находящегося в одной нише с ДСТ по соотношению «Цена-Качество». Европейские конкуренты, занимавшие 4-5 лет назад более половины отечественного рынка, из-за высокой цены полимера вынуждены были отступить с российского рынка и основная конкурентная борьба с ними развернулась за европейский рынок.

Рынки и конкуренция:

	Показатель	ДСТ 30Р-01	Kraton 1184 (Германия)	Europrene SOL TE 161 (Италия)	TPE 411(Китай)
2004	География – Россия. Объем рынка \$ 17 000 тыс.				
	Доля компании на рынке \$ тыс./%	12 000 / 75%	200 / 1%	400 / 2%	4 000 / 20%
2008	География – Россия. Объем рынка \$ 22 000 тыс.				
	Доля компании на рынке \$ тыс./%	21 000 / 95%	110 / 0,5%	220 / 1%	660 / 3%

На сегодняшний день рынок строительных материалов вообще, и мягких кровельных материалов в частности, динамично развивается, поэтому столь значительный рост этого сектора вызывает интерес у западных компаний – поставщиков импортных полимеров.

При неизменном объеме производства нашим предприятием и увеличением экспортных обязательств наше предприятие теряет долю на отечественном рынке, при сохраняющемся достаточно высоком спросе на продукцию нашего предприятия. Это в свою очередь обязывает менеджмент компании идти на более активные действия, связанные с привлечением венчурных инвестиций для увеличения объема выпуска товарной продукции, что

поможет сохранить предприятию лидирующее положение на этом рынке, благо, что подавляющее большинство ресурсов для этого у компании имеется.