

Объем требуемых инвестиций: \$ 1 450 тыс.

Направления использования:

НИР и ОКР (промышленная установка)	5%
Маркетинг	1%
Приобретение основных средств	94%

Описание предприятия:

1. Дата создания - 16 октября 2001 г.
2. Стадия развития - Start up.
3. Объем и источник инвестиций, уже осуществленных в компанию - \$ 50 тыс., средства владельца.
4. Область разработки и производства продукции - Лесохимическая.
5. Область применения продукции - Нефтяная, нефтехимическая, металлургическая.
6. Объем реализации за 2003 г. - Нет.
7. Краткая характеристика и стоимость основных фондов - Земельный участок, достаточный для размещения производства, имеющий все необходимые коммуникации (оценка не проводилась).
8. Права на объекты интеллектуально-промышленной собственности - Проведено патентное исследование.
9. Знаки общественного признания - Заключены соглашения о сотрудничестве и организации взаимоотношений с предприятием - поставщиком сырья, администрациями района и поселка. Благодарственное письмо управления международных и внешнеэкономических связей Пермской области за участие в международной промышленной выставке «Ганновер 2004» (19-24 апреля 2004 г., ФРГ). Диплом Второй окружной ярмарки бизнес-ангелов и инноваторов (29-30 апреля 2004г., Н.Новгород).

Владельцы:

1 физическое лицо	100%
Совокупная доля госсобственности	0%

Менеджмент:

Чернышев Дмитрий Саввович - генеральный директор, 37 лет, высшее экономическое образование, имеет успешный опыт создания бизнеса с нуля, организации продаж, предпринимательской деятельностью занимается с 1992 года. Занимает ключевое положение в решении организационных и финансовых вопросах.

Чернышев Владимир Савельевич - технический директор, 49 лет, высшее лесотехническое образование, опыт работы на руководящих технических должностях крупного производственного предприятия. Чернышев Сергей Савельевич - исполнительный директор, 46 лет, высшее лесотехническое образование, после учебы в ВУЗе служба в Вооруженных Силах, имеет успешный опыт руководства коллективом, проведения мероприятий по экономической и криминальной безопасности и маркетинговой разведке.

Характеристика продукции:

Сорбент универсальный - для сбора нефти и нефтепродуктов с поверхности открытых водоемов, земляных буровых амбаров и почвогрунтов, асфальта, бетона и других не впитывающих поверхностей при различных температурах во время проведения экстренных аварийных и плановых очистных мероприятий, очистки промышленных и бытовых стоков от загрязняющих примесей органического и неорганического происхождения. В производстве используется принципиально новая технология низкотемпературного термохимического крекинга отходов производства древесно-стружечных плит, фанеры, лесоматериалов отличная от традиционной двухстадийной технологии применяемой в настоящее время. Продукция, произведенная по новой технологии, отличается более высокой сорбционной способностью, гидрофобностью и низкой себестоимостью. Достигается снижение затрат энергии 2-3 раза, металлоемкости в 5-6, увеличение выхода готовой продукции в 3-4 раза. Использование данной технологии позволит в дальнейшем расширить номенклатуру выпускаемой продукции за счет начала производства углеродных

материалов для металлургической, химической, атомной, пищевой промышленности, сельского хозяйства и других отраслей.

Сравнение с аналогами:

Характеристики	ООО «Уралтехуглерод»Россия 2004 г.	«Peat-Sorb» Канада 2004 г.	«Turbo-Jet»Франция 2004 г.	«Лессорб»Россия 2004 г.
Сырье	Шлиф. пыль	Торф	Торф, опилки	Древ. отходы
Нефтеёмкость, кг	6,0	4,0	3,6	10,0
Цена, \$/т	910	7 000	5 800	7 000
Цена / нефтеемкость	0,15	1,75	1,61	1,57

Рынки и конкуренция:

Маркетинговые исследования, выполненные Институтом горючих ископаемых Минтопэнерго РФ, выполненные в 1999 г., показывают, что годовая потребность внутреннего рынка России в углеродных сорбентах для экологических и технологических целей составляет более 400 тыс. т/год (\$ 600 млн./год при средней цене в \$ 1,5 тыс./т) и характеризуется следующими потребностями:

- 140 тыс. т/год для систем водного хозяйства (по данным ВОДГЕО);
- до 600 т/год для очистки газовых промвыбросов каждого из крупных нефтеперерабатывающих заводов (по данным БашНИИ НП) и до 1 тыс. т/год для очистки сточных вод;
- до 250-300 тыс. т/год для предприятий топливно-энергетического комплекса (по данным МНИИЭКО ТЭК) без учета потребности ликвидации аварийных разливов нефти и нефтепродуктов;
- 1 млн. т/год – экспорт.

Фактические объемы выпуска углей и активных углей, альтернативу которым составляет наша продукция, на сегодняшний день, составляют около 38 тыс. т/год. При этом угли, производимые по традиционной технологии, имеют высокую себестоимость и высокую отпускную цену, которая при общем состоянии промышленных предприятий и больших объемах потребления является неприемлемой.

На основании проведенных исследований был сделан вывод о том, что для удовлетворения существующего спроса необходимо ввести в эксплуатацию новые предприятия по производству сорбентов общей мощностью не менее 300-350 тыс. т/год с условием использования новых эффективных технологий производства из дешевого исходного сырья (отходов).

Сектор рынка сорбентов мы считаем наиболее привлекательным:

- на рынке, в основном, присутствуют лишь зарубежные компании со значительно более дорогим продуктом;
- российские компании не обладают технологией и производственной базой, позволяющей производить значительные объемы продукта по конкурентоспособной цене;
- происходит ужесточение государственного контроля за экологической безопасностью.

Наличие больших объемов сырья, источников энергоресурсов, удобного земельного участка, подъездных путей, людских ресурсов, в том числе молодых выпускников ВУЗов, поддержка администрациями района и области, предприятием – поставщиком сырья, а так же рядом экологических организаций делают возможность создания и освоения производства практически идеальными.

Задачей нашей компании является освоение производства сорбентов мощностью 3 000 т/год, при этом доля компании составит около 1% рынка углеродных материалов

Исходя из этого, можно с большой уверенностью говорить о том, что даже при увеличении мощности производства в 4 раза за 5 лет, сбыт готовой продукции будет гарантирован.