

МАКДЭЛ / ЗАО "МАКДЭЛ"

Объем требуемых инвестиций: **\$ 1 200 тыс.**

Направления использования требуемых инвестиций:

НИР и ОКР, модернизация продукции	18%
маркетинг	28%
оборотные средства	18%
патентование и поддержание патентов за рубежом	9%
международное лицензирование продукции	9%
продвижение технологии на зарубежные рынки	18%

Описание предприятия:

Концепция МАКДЭЛ (Медицинский Автоматизированный Комплекс: Диагностика-Экспертиза-Лечение), позволила собрать в 1991 г. команду энтузиастов-профессионалов. ЗАО "МАКДЭЛ-Технологии" организовано в 2002 г. для продвижения на рынок медицинских, оптоэлектронных и других высоких технологий. Производство первых аппаратов начато в 1992 г. Смена поколений происходила каждые 2-3 года. Сегодня производится 4 типоряда лазерных терапевтических аппаратов различного назначения. Основные права на объекты ИС (патенты) сохранены за авторами-учредителями компании и будут переданы в МАКДЭЛ при необходимости. Компания участвовала в III Венчурной ярмарке, победитель Конкурса русских инноваций - 2003.

Область и направления деятельности:

1. Медико-техническая. Исследования, разработка, производство и продвижение на рынок комплексов интеллектуальных технических средств для медицины, в том числе лазерных терапевтических и офтальмологических аппаратов, диагностических систем и пр. Обучение медицинского персонала. 2. Разработка наукоемких оптоэлектронных и информационных систем. Преобладающие направления - ОКР, мелкосерийное производство.

Продукция/Услуги/Технологии:

1. Качественное описание. Медицинские методики и комплекс лазерной офтальмологии для неоперативного (терапии) лечения и профилактики наиболее распространенных заболеваний зрения - 90% объема реализации. Фирменная технология лечения близорукости (амблиопии, нистагма, косоглазия, синдрома компьютерной усталости глаз и пр.) занимает лидирующее положение среди других терапевтических методов. Эффективность в 3-5 раз выше по сравнению с тренировками, электро- и магнитостимуляцией, пневмо-массажем и пр. (<http://macdel.elexpro.ru>, С.А.Небера, Л.С.Орбачевский, "Медицинская технология сохранения хорошего зрения", ж. "Сумма технологий", № 2, 2000 г.). Потенциальные клиенты - 45-75% населения развитых стран. Технология позволяет профилактическими методами на порядок сократить количество близоруких. Подтверждением эффективности технологии является: - продажа более 280 аппаратов во все регионы России, включая поставку 65 аппаратов по городскому заказу Москвы в 1998-99 гг. Количество пациентов превышает 300 000. - использование технологии Детской поликлиникой Медицинского центра Управления делами Президента РФ, поликлиникой ЦБ РФ, МНИИ ГБ им. Гельмгольца, офтальмологической фирмой "Эксимер", кабинетом охраны зрения летчиков палубной авиации (крейсер "Адмирал Кузнецов"). 2. Количественные характеристики. Основным конкурентным преимуществом технологии является существенно более высокая эффективность лечения по сравнению с конкурирующими методами и технологиями. Прямых аналогов нет, однако существуют конкурирующие технологии.

Рынки/Конкуренция:

Потенциальный объем российского рынка физиотерапевтических офтальмологических аппаратов составляет более \$ 100 млн., мирового - \$ 2 млрд. (оценка компании Trykor, Inc. USA, www.trykor.com) Реально продажи фирмы "Макдэл" осуществляются только в России, и их объем не превышает \$ 300 000. Реальный сектор рынка терапевтических аппаратов для офтальмологии в России заполняют 5-6 производителей. МАКДЭЛ является лидером

по терапевтическим аппаратам лазерной офтальмологии (более 30%, с наилучшим соотношением цена/эффективность), т.е. заполняет более 30% рынка всех физиотерапевтических аппаратов для офтальмологии в России. Доля рынка МАКДЭЛ возрастает. Потребители - медицинские центры (охраны зрения), детские воспитательные и учебные заведения. Их пациенты: - 1-я группа - дети и подростки в возрасте до 18-19 лет. - 2-я группа - летчики, машинисты, огранщики камней, компьютерные специалисты и пр. - 3-я группа - пациенты, сделавшие операцию коррекции близорукости (например, LASIK).

Перспективы развития:

Увеличение доли МАКДЭЛ до 50% при прогнозируемом росте реального рынка физиотерапевтических аппаратов для офтальмологии в России до \$ 10 млн., освоение 2-3% потенциального мирового рынка (? \$ 25 млн.). В настоящее время ведутся переговоры о продвижении офтальмологической технологии с компанией Goose Marketing Ltd, Англия, (www.goosemarketing.com). Кроме офтальмологического проекта планируется вывод на мировой рынок еще 6-ти технологий (находятся на стадии ОКР), сумма вложений \$ 9 млн., суммарный объем мирового рынка по этим технологиям не менее \$ 12 млрд. в год. Срок выхода продукта на рынок с момента начала финансирования 1 этапа не более 1,5 лет (для любой из технологий).