

ЗАО "КРАСС"

Адрес:	188380, Ленинградская область, Гатчинский район, пос. Вырица, Сиверское шоссе, дом 168
Координаты:	тел. (812) 323-8621 факс (812) 554-3641 E-mail: office@krass.fi.ru Интернет:
Владельцы:	Физические лица - 3 человека
Руководители:	В.А. Баженов - Генеральный директор ЗАО "Торговый дом КРАСС" А.В. Воротынец - Генеральный директор ЗАО "КРАСС" В.М. Файбушевский - Финансовый директор ЗАО "КРАСС"
Количество занятых:	Постоянно 86 человек
Объем требуемых инвестиций:	\$ 2 700 000
Направления использования требуемых инвестиций:	Разработка новых типов газопламенного оборудования. Строительство цеха для механической обработки (площадью 2000 м.кв.). Строительство цеха цветного литья (1500 м.кв.). Приобретение оборудования, монтаж, запуск. Обучения персонала. Получение международных сертификатов. Организация представительств за рубежом. Увеличение объемов производства. Внедрение современных технологий управления бизнесом

Описание предприятия

Предприятие основано 21 декабря 1994 года. Производит газовые балонные редукторы собственной конструкции.

В 1995 - 1997 гг. разработаны, запатентованы и запущены в производство газовые редукторы.

В 1998 г. произведено 65000 шт. изделий.

В 1999 г. произведено 71000 шт. изделий, приобретен контрольный пакет ОАО "Вырицкий завод металлоизделий" (ОАО "ВЗМИ") пос. Вырица Ленинградской области.

В 2000 г. произведено 120 000 шт. изделий. Сегодня предприятие производит редукторы семи типов. С 1999 г. производство перенесено на ОАО "ВЗМИ".

С июля 2000 г. ЗАО "КРАСС" контролирует 89% акций ОАО "ВЗМИ".

Стоимость производственных активов ОАО "ВЗМИ" составляет не менее \$ 1 500 000 США.

С февраля 2000 г. продажи осуществляются через собственную фирму "Торговый Дом Красс".

Стратегия развития:

- разработка новых образцов продукции;
- повышение качества продукции;
- ориентация предприятия на экспорт;
- ежегодный рост объемов производства не менее 80%.

Область и направления деятельности

Область деятельности - промышленное производство газосварочного (автогенного) оборудования и аппаратуры, регулирующей параметры газов. Направления деятельности - научная и конструкторская разработка оборудования, производство, реализация, внешнеэкономическая деятельность (импорт комплектующих, экспорт собственной продукции).

Продукция/Услуги/Технологии

Выпускаемая продукция: газовые балонные редукторы (пропановые, ацетиленовые, кислородные, углекислотные, пивные, воздушные, специальные). Разработаны и готовятся к выпуску в 2001 году газокислородные резаки, горелки, кислородные вентили. Выпускаемые газовые редукторы отличаются от мировых аналогов малыми габаритами, простотой и надежностью. Эффект достигнут за счет изменения направления движения газа внутри редуктора и математического расчета параметров редуктора. Основные решения защищены патентами РФ. Права по патентам принадлежат ЗАО "КРАСС". Разработанные газокислородные резаки и горелки отличаются от мировых аналогов тем, что их детали могут быть получены по технологиям массового производства - прессованием,

прокаткой. Себестоимость таких изделий значительно снижается, так как исключаются операции механической обработки. Конструкция резаков и горелок, а также способ их производства защищены собственными патентами.

Управление и ключевой персонал

Генеральный директор Воротынец Анатолий Васильевич - 5 лет руководства отделом сбыта и маркетинга ЗАО "КРАСС". Собственные разработки в области газосварочного оборудования. Имеет патенты Российской Федерации.

Генеральный директор ЗАО "Торговый дом КРАСС" Баженов В.А. - 12 лет управления предприятиями различных форм собственности. Имеет патенты Российской Федерации.

Финансовый директор Файбушевский В.М. - опыт в организации учета на производственных предприятиях, организация финансовой деятельности предприятия, член института профессиональных бухгалтеров РФ, аудитор.

Рынки/Конкуренция

Предприятие выпускает продукцию, которая используется в машиностроении, при добыче нефти и газа, пищевой и медицинской промышленности.

Ежегодный объем потребления газосварочного оборудования в странах СНГ составляет не менее \$ 90 млн.

Оборудование включает - газовые баллонные редукторы, газокислородные резаки, горелки, бензорезы, керосинорезы, горелки для наплавки, газовые вентили, баллоны, рукава, предохранительную и присоединительную арматуру, запчасти и т.п. Доля ЗАО "КРАСС" на этом рынке не превышает 2,0%. Мировой рынок газопламенного оборудования оценивается не менее чем в \$ 3 млрд. Рынок оборудования для розлива пива и прохладительных напитков не оценивался. В странах СНГ нет производителей такого оборудования. Потребность покрывается импортом.

В странах СНГ газовые редукторы выпускают следующие производители: Барнаульский аппаратно-механический завод (Россия) - 400 000 шт. (53%), **ЗАО КРАСС (Россия) - 120 000 шт.** (21%), ООО "Техпромкомплект" (Россия) - 50 000 шт. (6%), НПФ "ДЖЕТ" (Россия) - 36 000 шт. (4%), НПП "ДОНМЕТ" (Украина) - 24 000 шт. (3%), "Уралтехгаз" (Россия) - 10 000 шт. (1%), Импорт (Швеция, Германия, Италия, Польша) - 100 000 шт. (12%). ИТОГО - 740 000 шт.(100%).

Каналы сбыта всех производителей дилерская сеть из 400 фирм на всей территории СНГ. Основной конкурент ЗАО "КРАСС" - ОАО "Барнаульский аппаратно-механический завод" - предприятие монополист производящее более половины газовых редукторов постепенно утрачивает свои позиции. Серьезный конкурент - динамично - развивающееся украинское предприятие "ДОНМЕТ" производитель высококачественных резаков и горелок. "ДОНМЕТ" контролирует 90% украинского рынка газопламенного оборудования. Ценовая политика всех участников рынка после кризиса 1998 г. направлена на плавное повышение цен темпами опережающими инфляцию. При сохраняющейся тенденции роста цен, долларовые цены на газопламенное оборудование в течение ближайших двух лет вырастут на 80%. Основные конкуренты за рубежом - мировые производители "АГА" (Швеция), "МЕССЕР" (Германия), "ХАРРИС" (США), "ТАНАКА" (Япония).

Достижения

- Разработка оригинальных газопламенных изделий.
- Приобретение "Вырицкого завода металлоизделий".

Перспективы развития

- Внедрение современных технологий управления бизнесом в 2001-2002 гг. позволит предприятию проводить долгосрочную эффективную политику по увеличению производства и захвату рынков сбыта газопламенного оборудования в мире.
- Приобретение необходимого технологического оборудования (2001-2002 гг.) позволит ежегодно увеличивать объем производства на 80-90%.
- Высокая рентабельность продукции (40%) дает возможность вести жесткую рыночную политику в странах СНГ и через 5-7 лет позволит контролировать 20-25% рынка газопламенного оборудования.
- Внедрение новых технологических процессов позволит повысить качество и дизайн продукции и к 2003 гг. выйти на рынки стран Восточной Европы, Азии, США.
- В 2005 году продажи составят \$ 38 000 000, а капитализация предприятия соответственно не менее \$ 33 000 000.

