

ООО "ГОРНЫЙ ИНСТРУМЕНТ"

г. Санкт-Петербург

Владельцы:	1 физическое лицо - 100%
Количество занятых:	28 человек - штатных работников, до 30 привлекаемых
Предыдущее финансирование:	\$ 0
Текущее финансирование:	\$ 150 000, в т.ч. собственные \$ 150 000
Объем требуемых инвестиций:	\$ 2 000 000
Направления использования требуемых инвестиций:	Приобретение собственных производственных площадей и оборудования - 40%, НИР и ОКР - 8%, формирование склада готовой продукции и оборотные средства - 44%, развитие и повышение эффективности маркетинга - 8%

Описание предприятия

Предприятие создано в 1999 г, с целью внедрения и постановки на производство гидравлического оборудования разработанного специалистами фирмы начиная с 1986 г. На сегодня в аренде более 500 кв.м. производственных помещений, 20 единиц станочного парка в собственности и аренде. Структура производства включает заготовительный участок, фрезерный участок, токарный участок, сборочный участок. Ключевой персонал фирмы более 15 лет занимается данной темой.

Область и направления деятельности

НИР и ОКР в области гидравлического динамического и импульсно-ударного действия инструмента, разработка средств малой механизации для различных отраслей промышленности. Мелкосерийное производство. Базовым принципом предприятия является выпуск оборудования собственной разработки с высоким качеством исполнения.

Продукция/Услуги/Технологии

Молотки отбойные гидравлические МГЗ-40 и МГ-1, пила дисковая гидравлическая ПДГ-300, машина шлифовальная гидравлическая МШУ-180, сверло ручное гидравлическое СРГ-13, насос погружной гидравлический НП-35, маслостанция с двигателем внутреннего сгорания для привода гидроинструмента МС-20, маслостанция с электродвигателем МСЭ-20, ручные насосные станции высокого давления НРГ-700, домкраты различного назначения до 500 тонн, гидроцилиндры, гайкорезы гидравлические, кусачки гидравлические, установки осветительные аварийные ОУ-2000 "Жираф". Услуги по металлообработке. Ремонт гидравлического оборудования любой сложности.

Достижения

За последний год предприятие выросло в 4 раза по людям, примерно в 10 раз по оборотам и постоянно продолжает расти. Появились производственные площади (долгосрочная аренда), собственный и арендованный станочный парк, сборка полностью производится на своими силами. Заключены договора с рядом крупнейших потребителей, например ГУП Водоканал г. Москвы, ГУП Водоканал Санкт-Петербурга. Постоянно проводится работа по формированию сети сбыта, заключены договора с рядом компаний в ключевых регионах страны. Доработаны и запущены в производство новые образцы оборудования.

Перспективы развития

При доведении до производства дополнительно нескольких разработок, более активной маркетинговой политике у предприятия большие шансы занять лидирующее положение на Российском рынке, через 3-5 лет полностью обеспечивая потребности горнодобывающей отрасли, нефтегазового комплекса, коммунального хозяйства, строительных организаций, аварийно-восстановительных подразделений крупных компаний, частично подразделений МЧС, МО, РЖД. Очень вероятно успешное продвижение оборудования на рынки третьих стран, из конкурентно способных цен и высокого уровня разработок

Объем продаж (последние 12 месяцев): \$ 400 000

Год	Без требуемых инвестиций	С использованием требуемых инвестиций
2002	\$ 500 000	\$ 500 000
2003	\$ 1 000 000	\$ 1 880 000 - 2 000 000
2004	\$ 2 000 000	\$ 3 500 000 - 4 500 000
2005	до \$ 3 500 000	более \$ 10 000 000